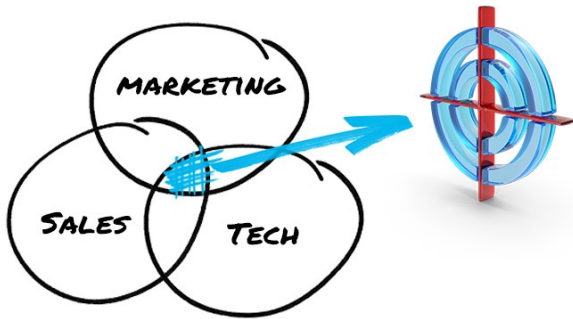


1. Auftritt und Vermarktung



Erfolgreiche Vermarktung im Kunststoff stellt technische Aspekte ansprechend dar und spricht verschiedene Zielgruppen spezifisch und auf die richtige Weise an.



Grafikerstellung + Design + Visualisierung

Kreative Gestaltung von digitalen und Printgrafiken, professionelles Anlegen von Druckdaten (bis Großdruck), Logo-Erstellung, Corporate Branding/Design, komplette Adobe Creative Suite (Photoshop, Illustrator, InDesign,...)



Prozess- und Produktfotografie

Professionelle Fotos und Videos an und in den Maschinen, Auge für den Prozess + wichtige Details im Spritzguss, komplettes mobiles Studio vorhanden, Ultra-Makro Produktbilder für Mikrometer-Details

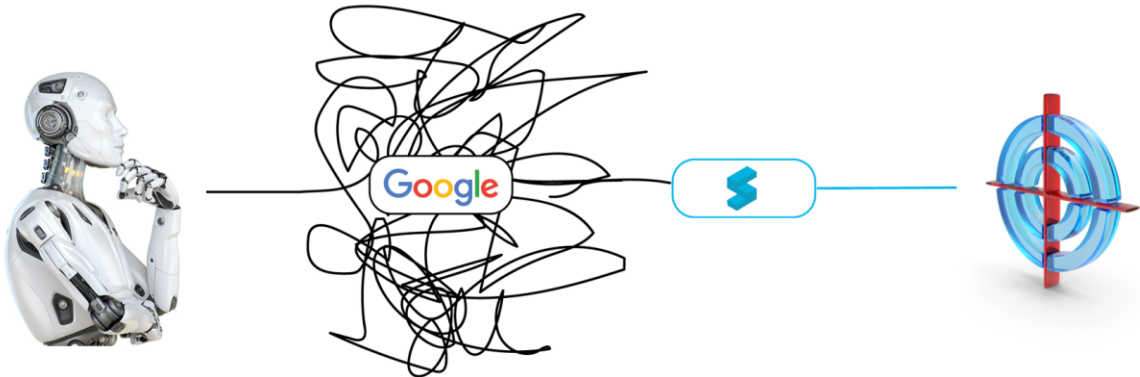


Texte und PR

Verständliches und überzeugendes Schreiben ohne Marketing-Blabla, Ansprechende technische Texte für Web und Vertriebsunterlagen, langjähriges Netzwerk bei Medienpartnern, zielgruppengerechte Ansprache (segmentiertes Marketing)



2. Webseite + Suchmaschinenoptimierung



Aktuellste Algorithmen und Ranking Kriterien verstehen und gezielt ausnutzen –
garantierte Top Platzierung in kurzer Zeit.



SEO Analyse und Weboptimierung

Umfangreiche Analyse zur aktuellen Performance und Trefferquote, technische / strukturelle / inhaltliche Bewertung aktueller Webseiten, exakte und priorisierte Optimierungsvorschläge + deren Umsetzung, dauerhafte Überwachung und Optimierung von Keyword-Rankings, bewährte Sofortmaßnahmen für langanhaltende Erfolge bei Suchergebnissen

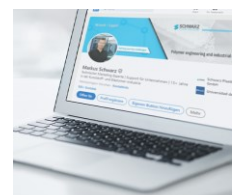


Oft kann man sich die Kosten für eine neue Webseite sparen!

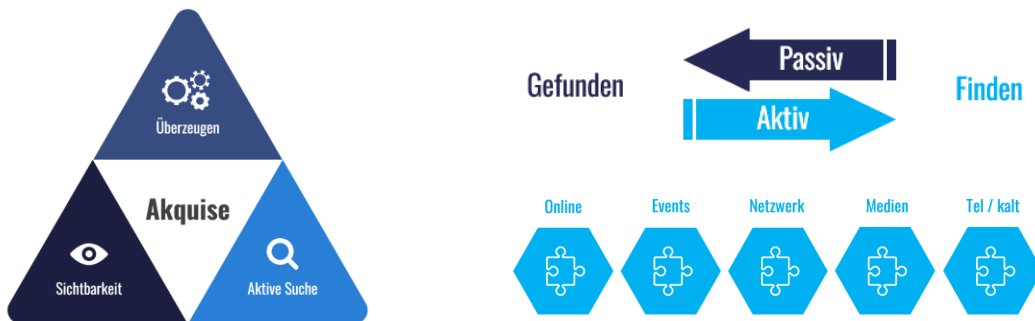


Weitere Services für den Online Auftritt

- Training/Workshops für Marketing-Teams zur Suchmaschinenoptimierung
- Erstellung neuer Landingpages und neuer Webseiten (mit Partner)
- Hilfe bei der effektiven Nutzung von LinkedIn für Firmen und Mitarbeiter



3. Vertriebstools + Lead Generierung



Die wichtigsten Kanäle und Kontaktmöglichkeiten richtig nutzen: **finden**, **gefunden** werden und **überzeugen**!



Erstellung von Vertriebsunterlagen

Powerpoint Präsentationen,
Flyer / Broschüren / One Pager,
Erklär-Videos oder andere digitale Werkzeuge



Man hat nur eine Chance, einen guten ersten Eindruck zu hinterlassen.



Lead Generierung + Vertriebs-Support

- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Diversifizierung / Look-alike Modeling bei Kunden + Anwendungen
- Gezieltes Scouting von Märkten und Messen
- Lead Qualifizierung und Zuarbeit für Vertriebsteams mit Kontakten zur Neukundenakquise





Option 1

Paket Definition
Pauschal Angebot

Kalkulierter Einmalpreis



Option 2

Definition von:
Umfang + Zeit (Tagessatz)
Aktivitäten

Monatliche Abrechnung



Option 3

Mögliche Mischform
aus Einzelprojekten +
fortlaufendem Support

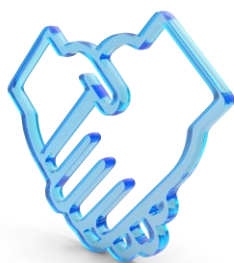


Flexibel, zugeschnitten auf Bedürfnisse



Klare Übersicht über Kostenrahmen

Aus der Industrie, für die Industrie.



Markus Schwarz



markus@schwarz-plastic-solutions.de

+49 8105 777 4064

+49 175 1850534

www.plasticsolutions.de