

Mehr Leads, weniger Aufwand

Arbeiten Sie smarter, nicht härter.

Jedes Tool funktioniert anders, sodass Sie jeden Lead-Typ erfassen: Interessenten, die zu Ihnen kommen, Gespräche, die Sie initiieren, und Kontakte, die bereits vor der Messe KI-gestützt generiert werden.

Messe-App

Vernetzen Sie sich vor dem Event

Die Messe-App nutzt KI, um Sie mit idealen Interessenten zusammenzubringen, die genau das suchen, was Sie anbieten. Schreiben Sie ihnen Nachrichten, vereinbaren Sie Meetings und füllen Sie Ihren Kalender, noch **bevor sich die Messtüren öffnen**.

MyEasyfairs

Ihre Zentrale für Sichtbarkeit und Leads

MyEasyfairs ist **Ihr zentrales Dashboard**, mit dem Sie Ihr Profil verwalten, Ihr Netzwerk mit personalisierten Links einladen und nach der Messe Leads herunterladen können.

Badge-Scanning

Qualifizieren Sie Leads direkt vor Ort

Nutzen Sie die Messe-App, um Besucher ausweise während der Gespräche zu scannen. **Fügen Sie sofort Notizen hinzu, solange das Gespräch noch frisch ist.**

Smart-Badge-Lesegerät

Sammeln Sie Besucherdaten

Platzieren Sie drahtlose Lesegeräte an Ihrem Stand. Hält ein Besucher seinen Badge daran, erhält der Besucher Ihre Informationen per E-Mail. Gleichzeitig erhalten Sie **automatisch** die Kontaktdaten des Besuchers.

Die Erfolgsformel:

Kombinieren Sie alle vier Tools, um mit minimalem Aufwand Leads zu maximieren



Vor der Messe

Nutzen Sie MyEasyfairs, um Ihr Netzwerk einzuladen und Registrierungen zu verfolgen. Laden Sie die Messe-App herunter, um neue Kontakte zu knüpfen und Meetings zu planen.



Live auf der Messe

Scannen Sie Ausweise nach erfolgreichen Gesprächen. Motivieren Sie Besucher, Produktinformationen über Ihre Smart-Badge-Lesegeräte abzurufen. Nutzen Sie die App, um Ihren Terminkalender zu verwalten.

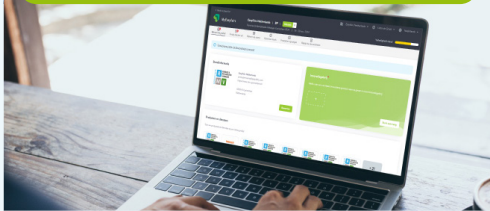


Nach der Messe

Laden Sie Ihre Smart-Badge-Leads und Badge-Scanning-Leads aus MyEasyfairs herunter. Nutzen Sie die Gelegenheit, um nachzufassen, solange Sie noch in Erinnerung sind, und halten Sie die Kommunikation mit Ihren App-Kontakten aufrecht.

MyEasyfairs

Ihr Zentrale für Sichtbarkeit und Leads



MyEasyfairs ist **Ihr zentrales Dashboard**, mit dem Sie Ihr Profil verwalten, Ihr Netzwerk mit personalisierten Links einladen und nach der Messe Leads herunterladen können.

Machen Sie sich sichtbar

- Erstellen Sie ein Profil mit unbegrenzten Inhalten
- Seien Sie 365 Tage im Jahr sichtbar, nicht nur während Veranstaltungen
- Verfolgen Sie, welche Besucher mit Ihren Inhalten interagieren

Verbinden Sie sich mit den richtigen Kontakten

- Senden Sie nachverfolgbare Einladungen an Ihr Netzwerk
- Erhalten Sie eine SMS wenn Ihr Kontakt eintrifft
- Leiten Sie qualifizierte Besucher direkt an Ihren Stand

Einfache Leaderfassung

- Alle Leads an einem Ort herunterladen
- Erhalten Sie vollständige Besucherdaten für eine einfache Nachverfolgung

Best practice

Aktualisieren Sie Ihr Profil regelmäßig mit neuen Inhalten, um in den Suchergebnissen ganz oben zu bleiben.

Messe-App

Vernetzen Sie sich vor dem Event



Die Messe-App nutzt KI, um Sie mit idealen Interessenten zusammenzubringen. Kontaktieren Sie sie, vereinbaren Sie Termine und füllen Sie Ihren Kalender, **bevor die Messe öffnet**.

Machen Sie sich sichtbar

- Ihr Profil erscheint bei KI-gematchten Besuchern
- Heben Sie sich mit Firmen-Updates hervor
- Bleiben sie für potentielle Kunden sichtbar

Verbinden Sie sich mit den richtigen Kontakten

- KI findet passende Besucher
- Beide Seiten können den Kontakt initiieren
- Planen Sie wichtige Meetings

Einfache Leaderfassung

- Tragen Sie Meetings in Ihren Kalender ein
- Tauschen Sie Kontaktdaten in der App aus
- Qualifizieren Sie Ihre Besucher vorab

Best practice

Laden Sie die App frühzeitig herunter, um mehr Zeit für die Kontaktaufnahme und die Vereinbarung von Terminen zu haben.

Badge-Scanning

Qualifizieren Sie Leads direkt vor Ort



Nutzen Sie die Messe-App, um Besucher-ausweise während der Gespräche zu scannen. **Fügen Sie sofort Notizen hinzu, solange das Gespräch noch frisch ist.**

Machen Sie sich sichtbar

- Zeigen Sie, dass Sie technikaffin und professionell sind
- Machen Sie deutlich, dass Sie die Zeithrer Besucher wertschätzen
- Gestalten Sie das Follow-up persönlicher

Verbinden Sie sich mit den richtigen Kontakten

- Scannen Sie nur qualifizierte Besucher aus Gesprächen
- Fügen Sie Notizen und Prioritäten manuell hinzu
- Qualität vor Quantität

Einfache Leaderfassung

- Schnell im Gespräch scannen
- Ihr gesamtes Team kann gleichzeitig scannen
- Daten sind sofort mit MyEasyfairs synchronisiert

Best practice

Nach einem guten Gespräch scannen Sie das Badge UND laden Sie sie ein, Ihr Smart-Badge-Lesegerät für zusätzliche Infos zu nutzen.

Smart-Badge-Lesegerät

Sammeln Sie Besucherdaten



Platzieren Sie drahtlose Lesegeräte an Ihrem Stand. Hält ein Besucher seinen Badge daran, erhält der Besucher Ihre Informationen per E-Mail. Gleichzeitig erhalten Sie **automatisch** die Kontaktdaten des Besuchers.

Machen Sie sich sichtbar

- Unbegrenzt Produktinfos digital teilen
- Erreichen Sie Besucher, selbst wenn Ihr Team ausgelastet ist
- Kein Papier, kein Abfall, nur Ergebnisse

Verbinden Sie sich mit den richtigen Kontakten

- Erfassen Sie interessierte Besucher, die an Ihren Stand kommen
- Bauen Sie eine Liste von Leads auf, die Ihre Informationen wünschen
- Jede Smart-Badge Berührung = ein qualifizierter Kontakt.

Einfache Leaderfassung

- Kein Aufwand für Ihr Team
- Die Besucher initiieren die Verbindung
- Laden Sie nach der Messe alle Kontakte herunter

Best practice

Platzieren Sie Lesegeräte an den Ecken der Stände und in den Demobereichen. Beschildern Sie diese auffällig und individuell.