



Vacature

Sales Representative

Als Sales Representative is het jouw opdracht om de marktpositie van FiberCore Europe in de Nederlandse markt verder te versterken. Je vertaalt de strategie naar een professionele en marktgerichte sales operatie in jouw regio. Samen met je collega's in het salesteam leg je de focus op de behoeften van onze klanten. Jij richt je actief op de **regio Noord**.

Wat ga je doen?

- Je ontwikkelt en onderhoudt de relatie met de key accounts van FiberCore Europe; Geeft echt diepgang aan de relatie en je klanten waarderen dit in je.
- Je luistert naar klanten en vraagt door om ze echt goed te begrijpen.
- Je stelt je zelf ambitieuze doelen en doet er alles aan om deze te behalen;
- Je initieert de ontwikkeling van nieuwe producten en markten als het kan samen met klanten;
- Je werkt samen met collega's andere afdelingen (Engineering, Production) om je klant telkens weer te verrassen met mooie voorstellen. Je hebt aan alles gedacht!
- Je bent veel onderweg, naar klanten, adviesbureaus en kennisnetwerken en bent er trots op een innovatief bedrijf als FiberCore Europe te vertegenwoordigen
- Je werkt deels van huis uit en deels vanuit Rotterdam

Je spart met en rapporteert aan de Sales Manager en je maakt onderdeel uit van het Sales team bestaande uit drie andere collega's. Je bent het eerste aanspreekpunt voor onze klanten in de regio Noord.

Wat breng je mee?

- Een afgeronde hbo- of wo-opleiding commerciële of civiele techniek of een achtergrond op vergelijkbaar niveau in de Composiet sector
- Je kent de infra en de civieltechnische markt en begrijpt de aanbestedingssystematiek van de overheid;
- Je hebt een duidelijke vernieuwende visie op (online) marketing/advertising;
- Je werkt zelfstandig, bent initiatiefrijk en communiceert makkelijk en respectvol op alle niveaus;
- Je hebt een ijzersterk commercieel inzicht;
- Je bent zo'n 5- 10 jaar aan het werk in een commercieel-technische omgeving;
- Je spreekt en schrijft goed Engels.

Wat bieden we?

- Een goed, marktconform salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een jaarcontract met de intentie om deze bij goed functioneren om te zetten naar een arbeidsovereenkomst voor onbepaalde tijd.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei binnen een divers en internationaal team.
- Een informele, persoonlijke werksfeer en bedrijfscultuur.

Over Fibercore Europe

FiberCore Europe is, met een divers team van zo'n 30 enthousiaste collega's, marktleider op het gebied van composiet bruggen en sluisdeuren in Nederland en we hebben een leidende positie in Europa via ons uitgebreide netwerk van agenten. We hebben inmiddels zo'n 1500 bruggen en sluisdeuren gebouwd. Met de gepatenteerde InfraCore® technologie onderscheiden wij ons wereldwijd. Bouwen met composiet is licht, snel, onderhoudsvrij en milieuvriendelijk.

Reageren

Word jij hier enthousiast van dan maken we graag kennis! Solliciteer dan direct door jouw CV te sturen naar Ineke ten Hoeve, Tenhoeve@fibercore-europe.com

Mocht je vragen hebben over deze vacature, neem dan contact op met Matthijs Raak, Algemeen directeur, via bovenstaand e-mailadres of via telefoonnummer +31 10 476 5858.